

BEI UNS KÖNNEN SIE DICHT DRAN SEIN



Die IDT ist eine mittelständische, international aktive Unternehmensgruppe mit 4 Standorten und rund 200 Mitarbeitenden in Deutschland. Im internationalen Markt agieren wir erfolgreich mit unseren Tochtergesellschaften in Spanien und China, sowie einem festen Netzwerk von Vertriebspartnern in mehr als 50 Ländern. In der Entwicklung und Herstellung von technisch hochwertigen Produkten ist die Gruppe ein Marktführer.

Wir sind offen für motivierte Teamplayer, die fachlich und menschlich überzeugen und eine große Leidenschaft für technische Produkte und die Arbeit mit Kunden mitbringen. Für die **wpi Industribedarf GmbH** im süddeutschen Raum suchen wir personelle Unterstützung im Bereich

Technischer Innen- / Außendienst

In dieser Position erwartet Sie ein abwechslungsreiches Aufgabenspektrum. Ihr Kernbereich ist die Anwendungstechnik sowie der technische Vertrieb. Darüber hinaus stehen Sie im engen Austausch mit der Fertigungsabteilung sowie Qualitätssicherung.

Ihre Aufgaben:

Ausgehend vom Standort Geisenfeld verantworten Sie den Auf- und Ausbau unseres bestehenden Kundenkreises in Süddeutschland und die aktive Akquirierung von Neukunden. Dabei sind Sie erster Kontakt und geben kompetenten Rat in allen technischen und kaufmännischen Fragen rund um unser Produkt- und Serviceangebot. Sie orientieren sich an den Bedürfnissen der Kunden und überzeugen Ansprechpartner aus den unterschiedlichen Unternehmensbereichen wie z. B. Werkstätten, Anlagen - und Baustellenverantwortliche, dem Betriebsingenieurwesen bis hin zum Einkauf auf Augenhöhe. Sie planen und organisieren Ihre Kundenbesuche, Schulungen und Projekte eigenständig, suchen den engen Austausch mit dem Vertriebsinnendienst, pflegen ein zeitnahes und aussagekräftiges Berichtswesen sowie eine schlüssige Dokumentation von Problemfällen und Lösungen.

Das zeichnet Sie aus:

- Sie haben eine abgeschlossene Fachausbildung in einem technischen Bereich (z. B. staatlich geprüfte:r Techniker:in)
- Sie verfügen über kaufmännisches Geschick und haben Erfahrung im technischen Vertrieb
- Sie begreifen exzellenten Kundenservice als Erfolgsfaktor
- Sie sind kommunikativ, offen, kontakt- und verhandlungsstark
- Sie arbeiten gewissenhaft und verfügen über gutes Selbst- und Zeitmanagement
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands ist für Sie selbstverständlich
- Sie beherrschen Englisch in Wort und Schrift verhandlungssicher
- Im Umgang mit gängigen Microsoft-Anwendungen sind Sie routiniert

Das bieten wir Ihnen:

- Ein dynamisches Umfeld mit viel Gestaltungsspielraum
 - Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung
 - Kollegiales Arbeiten in einem erfahrenen Team
 - Leistungsgerechte Verdienstmöglichkeiten
 - Einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
 - 30 Tage Jahresurlaub und anlassbezogenen Sonderurlaub
 - Betriebliche Altersvorsorge
 - Umfassende und persönliche Einarbeitung
-



Neugierig geworden? Dann lernen Sie uns kennen!

Besuchen Sie unsere Karriereseite und bewerben Sie sich direkt online.

Wir freuen uns auf Sie!

idt-dichtungen.de/karriere